

NOTRE CHALLENGE

**RECRUTER NOTRE FUTUR(E) TECHNICO-COMMERCIAL(E)
DANS LE DOMAINE DE L'OPTIQUE OU DE L'INSTRUMENTATION SCIENTIFIQUE,
AVEC SI POSSIBLE DES CONNAISSANCES EN IMAGERIE.**

A PROPOS DE NOUS

Photon Lines est un fournisseur de solutions en optique et en imagerie pour la recherche et l'industrie. La distribution de produits techniques est la source historique de notre activité. Depuis se sont ajoutés de multiples services : SAV, support technique, et une équipe R&D/Etudes, qui propose des solutions sur mesure, développe nos produits propres et participe à des projets de plus grande envergure. Nous nous projetons à terme comme un acteur incontournable sur le marché européen.

HOBBIES

Les talents et les passions de chacun chez Photon Lines s'expriment et s'intègrent à notre stratégie et nos objectifs. Les origines professionnelles sont aussi très variées, nous aimons avoir différentes cordes à notre arc !

COORDONNEES

✉ Lionel Gérard
☎ 06 70 48 79 65
@ recrutement@photonlines.com
🌐 photonlines.com

EXPERIENCES PROPOSEES

- Rejoindre notre équipe commerciale « Recherche » ou Industrie » qui intervient auprès des laboratoires académiques (CNRS, Universités, CEA, INSERM, ...) ou des clients industriels.
- Proposer des caméras bas niveau de lumière, caméras rapides, tables optiques, lasers, optiques, ... et au-delà : devenir expert(e) en techniques d'imagerie scientifique, vision industrielle, technologies antivibratoires...
- Vous serez ainsi reconnu(e) pour vos compétences et recherché(e) pour vos conseils avisés.
- Rechercher de nouveaux clients, visiter, démontrer, réaliser des devis, assurer le suivi, veiller à la bonne livraison... Notre accompagnement très professionnel et bienveillant sera un plus pour vous permettre de conclure vos ventes avec assurance et sérénité.
- Promouvoir notre service R&D, proposer et fournir des études et des solutions plus complexes.

CONTEXTE

Les marchés de la recherche académique et de l'industrie sont le cœur de notre activité. Nous avons des gammes de produits qui sont à la pointe de l'innovation avec de plus le lancement de « produits propres ». Nous comptons fortement dessus pour notre développement et nourrir notre projet.

- C'est un milieu de challenges, où la persévérance et le savoir-faire font la différence. Aussi, nous recherchons une personne avec expérience d'au moins 2 à 3 ans dans la vente, et des connaissances en physique ou instrumentation scientifique de niveau master ou ingénieur.
- Nos fournisseurs sont majoritairement étrangers, donc un bon niveau d'anglais (parlé et écrit) est demandé.

INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES

- Poste basé dans la région Paris ou Sud-Est, en home office. Nos ventes s'effectuent en France, nous avons besoin d'une personne mobile sur le secteur confié.
- Salaire fixe selon expérience + primes, voiture de fonction (permis B obligatoire), TR à 9.5€, mutuelle Malakoff.